

Wind, daar krijg je energie van!



Vacature - CCO

Heb jij ruime commerciële ervaring en weet jij met veel overtuigingskracht EAZ Wind kwalitatief en kwantitatief te laten groeien? Bouw je mee aan ons internationale windmolenbedrijf?

E.A.Z. Wind is een snelgroeïende Nederlandse windmolenspecialist met als ambitie wereldwijd het platteland van energie te voorzien. We zijn actief in Nederland, Duitsland en België en hebben de ambitie om internationaal verder te groeien.

De opdracht

Jij gaat ervoor zorgen dat de boer bij EAZ Wind centraal blijft staan. Je richt je met name op het verbeteren van de verkoopattitude en het implementeren van een klantgerichte cultuur. Vervolgens vertaal je dit naar een groeistrategie voor nieuwe landen. Jouw aanpak zorgt voor de benodigde commerciële tractie die nodig is om nieuwe Westerse agrarische markten te veroveren. Je coördineert marketing, verkoop, projectmanagement en klantensucces.

De positie

Als Chief Commercial Officer ben je verantwoordelijk voor de projectorganisatie van EAZ Wind. Daarin word je ondersteund door de marketingmanager. De projectorganisatie omvat lobby, marketing, verkoop, projectmanagement en relatiebeheer. De organisatie is decentraal georganiseerd met vestigingen in Nederland, Duitsland en België. Dat internationale netwerk van EAZ-dealers stuur je aan waarbij je zelf de lokale Nederlandse organisatie direct aanstuurt.

Samen met de CEO, COO/CTO en CFO vorm je het managementteam van EAZ Wind. Binnen dit team is jouw commerciële expertise cruciaal voor de ontwikkeling van de organisatie. Door jouw input wordt er meer vanuit de klant en markt gedacht, dat leidt tot voorspelbare omzet. Je rapporteert direct aan de CEO en ontwikkelt gezamenlijk met de CEO de groeistrategie voor verdere internationale expansie.

Door te overtuigen krijg je dingen voor elkaar. Je bent zeer resultaatgericht. Je schakelt gemakkelijk tussen talen, culturen en achtergronden. Je overziet het speelveld van overheden, boeren en burgers waarin EAZ Wind acteert. Daarin weet je de controle te houden en tegelijkertijd te sturen op ontwikkeling. Vanuit je expertise weet je het commerciële belang van de organisatie verder te ontwikkelen, op een zodanige wijze dat boeren, medewerkers en overheden EAZ Wind als een zeer betrouwbare energieleverancier gaan ervaren.

Wat neem je mee?

- Ervaringsdeskundigheid in verkoop
- 10-15 jaar aantoonbare ervaring in een managementfunctie op strategisch niveau
- Ervaring en inzicht in financieel management
- Internationale ervaring

- Ervaring in het bepalen van marktstrategieën
- Ervaring in het ontwikkelen van nieuwe proposities en producten
- Ervaring in (technische) projectorganisaties

Over E.A.Z. Wind

Wij zijn een jong bedrijf dat gespecialiseerd is in de productie van duurzame energie voor boerderijen. Met onze liefde voor de agrarische cultuur en landschap, willen we alle boerenbedrijven in de wereld zelfvoorzienend maken in energie. Met een combinatie van wind- en zonne-energie kan het boerenbedrijf het hele jaar door voldoende energie opwekken. Wind in de winter, zon in de zomer: de perfecte combinatie voor boeren die het hele jaar stroom nodig hebben. Daarbij vervullen we vele functies voor onze boeren, we zijn hun installateur, verkoper, onderhoudspartij, ontwerper en producent. Dat vraagt het uiterste van onze vakmannen en -vrouwen in onze fabriek en op kantoor.

Met een team van ongeveer 50 collega's staan we tot onze laarzen in de klei en staan we voor wat we beloven. Met boerenverstand en onze no-nonsense uitstraling zijn we trots op wat we doen.

Feiten

- 7M omzet in 2021
- 400 geïnstalleerde windmolens
- 50 medewerkers
- Capaciteit van 100-150 molens per jaar

Reageren

Reageren kan tot en met 26-05-2021. We streven ernaar om de officiële benoeming voor 30-06-2021 te kunnen afronden. Voor vragen over de inhoud van de functie kun je contact opnemen met Han Looten (voorzitter Raad van Advies). Neem contact op via yara@eazwind.com.

English-speaking candidates are welcome to apply!

